

Catàleg d'especialitats de la oferta de formació no formal

FAMÍLIA PROFESSIONAL

Administració i gestió

ÀREA PROFESSIONAL

Finances i assegurances

GRUPAF	GRUP AMPLIAT	HORES	CODI FAMÍLIA	CODI ÀREA	IDENTIFICADOR
ADGC108	2016	30	ADG	ADGN	FC01_ADGC108_2016

NOM DE L'ACCIÓ

Emprenedoria

OBJECTIUS

Objectius: - Definir de forma més acurada les competències/actituds i habilitats que necessita un emprenedor en ple segle XXI; amb la pràctica del TEST DE L'EMPREDADOR.- Aprofundir en els temes de MARKETING/FINANCES I FISCALITAT D'UN NEGOCI, des de la perspectiva prèvia del projecte i amb les implicacions d'un negoci en funcionament, introduir més exemples pràctics.- Treballar els temes de Pla de Comunicació i Lideratge d'una manera més extensa.- Introduir un nou contingut relacionat amb les xarxes socials, una visió general per l'aprofitament de les mateixes per millorar la visibilitat del projecte.

CONTINGUTS

1. Comprensió de l'entorn de l'emprenedoria
1.1. Actitud i habilitats necessàries per emprendre al segle XXI
1.2. Test pràctic de capacitats per l'emprenedoria
2. Projecte d'emprenedoria
2.1. Definició de la missió i la visió del projecte d'emprenedoria
2.2. Anàlisi pràctic de la posició de sortida (d.a.f.o. i estratègies de desenvolupament futures)
2.3. Estructura general del pla d'empresa-exemples sectorials
2.4. Realització del resum executiu-claus de redacció i comunicació
3. Definició del canvi de negoci
3.1. Anàlisi dels nou blocs del canvas
3.2. Pràctica grupal del canvas
3.3. Presentació dels promotors del projecte
3.4. Currículum empresarial i personal dels promotors
3.5. Desenvolupament pràctic
3.6. Pactes previs entre els futurs socis
3.7. Pla empresa: disseny i descripció de productes i serveis/pla de producció
4. Pla de comunicació i màrqueting del projecte
4.1. Estils de comunicació/assertivitat i empatia/comunicació no verbal
4.2. Importància de les xarxes socials
4.3. Explicar el projecte als stakeholders
4.4. Pràctica d'elevator pitch
5. Lideratge
5.1. Previ: autolideratge-bases pràctiques
5.2. Qüestions claus per formar, gestionar de forma eficaç equips de treball i solucionar els conflictes
5.3. Gestió del temps-claus pràctiques per gestionar la nostra agenda de forma adequada
6. Viabilitat econòmica del projecte: Pla econòmic financer
6.1. Entendre i saber explicar les finances de la teva empresa-treball amb eines pràctiques de suport
7. Obligacions fiscals i amb la seguretat social
7.1. Opcions legals
7.2. Forma jurídica del negoci i repercussions personals i legals